

223-ФЗ: ИЗМЕНЕНИЯ, ВСТУПИВШИЕ В СИЛУ. СОБИРАЯ КАМНИ...



КУЗНЕЦОВ
Кирилл Владимирович,

эксперт в сфере закупок,
руководитель Центра эффективных
закупок Tendery.ru

Накануне новогодних праздников подписанием Федерального закона от 31.12.2017 г. № 505-ФЗ завершилась долгая история принятия поправок в законодательство о государственно-корпоративных закупках, начавшаяся еще летом 2015 года.

Причем, как водится, пришел новый закон не один, в компании еще трех «друзей»:

- ФЗ от 29.12.2017 г. № 470-ФЗ (особенности закупок Внешэкономбанка — лизинг и межбанк вне сферы закона № 223-ФЗ);
- ФЗ от 31.12.2017 г. № 481-ФЗ (право Правительства РФ закрывать информацию о поставщике);
- ФЗ от 31.12.2017 г. № 496-ФЗ (специфика инвестиционных проектов).

Кроме того, в силу вступили изменения, касающиеся особенностей закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства¹ (Постановления Правительства РФ от 15.11.2017 г. № 1383 и от 19.08.2016 г. № 819).

Столь ожидаемые поправки по «электронизации» закупок вступают в силу еще только с 1 июля 2018, и, вполне возможно, в них еще успеют внести изменения (несостыковок, к сожалению, там хватает). Мы же обратим внимание на новеллы, которые уже регулируют деятельность государственно-корпоративных заказчиков.

КУПИ-ПРОДАЙ...

Некоторые изменения в законе фиксируют уже давно неформально устоявшиеся подходы. Так законодатель в ч. 1 ст. 1 уточняет, что действие Закона № 223-ФЗ распространяется и на закупки товаров, работ и услуг, приобретаемых для целей коммерческого использования.

Многие заказчики и ранее не пробовали выделять данную категорию продукции, закупая ее в рамках положения о закупке. При этом нужно понимать специфику товаров для перепродажи — у покупателей нередко востребована продукция конкретного товарного знака, а значит, заказчику важно иметь возможность в данном случае выводить закупки из-под требования об описании продукции через формулу товарный знак + «или эквивалент». Что вполне возможно, например, через неконкурентные способы закупки.

ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ. «МЫ С ТОБОЙ ДВА БЕРЕГА У ОДНОЙ РЕКИ...»

В соответствии с п. 13 ч. 4 ст. 1 закон № 223-ФЗ более не регулирует отношения, связанные с осу-

ществлением заказчиком закупок товаров, работ, услуг у юридических лиц, которые признаются взаимозависимыми с ним лицами в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации и перечень которых определен положением о закупке. При этом в положении о закупке должно указываться обоснование включения в указанный перечень каждого юридического лица в соответствии с положениями Налогового кодекса Российской Федерации.

Это, на первый взгляд, вполне оправданно. Большинство заказчиков, стоявших перед необходимостью работы с дочерними и другими взаимозависимыми юридическими лицами, определяли в положении о закупке взаимозависимость как одно из оснований закупки у единственного поставщика. При этом необходимо было соблюдать все формальные требования к закупке, включая размещение информации в Единой информационной системе в сфере закупок (ЕИС). Это, в свою очередь, создавало ряд проблем, в том числе — в части вынужденного раскрытия сведений относящихся к коммерческой тайне.

В итоге вместо оптимизации закупочной деятельности законодатель по сути дела пробил огромную дыру в днище корабля государственно-корпоративных закупок. Например, среди взаимозависимых юридических лиц могут быть не входящие в число субъектов Закона № 223-ФЗ. В ряде положений о закупке такая категория называется «заказчики второго типа» (Госкорпорация «Росатом», ПАО «Роснефть» и др.).

И ничто, кроме доброй воли «материнской» компании, не мешает определить такого заказчика в качестве поставщика всех необходимых ресурсов, у которого эти ресурсы приобретаются вне правил Закона № 223-ФЗ и который сам их приобретает также вне этих правил.

Также в соответствии с п. 14 ч. 4 ст. 1 закон № 223-ФЗ не регулирует и закупки заказчиков, зарегистрированных за рубежом (в целях осуществления их деятельности на зарубежной территории). И это тоже вроде как разумно. Но кто мешает заказчику купить контрольный пакет иностранной компании и через нее реализовывать упомянутую выше схему, ведь «в целях осуществления деятельности на зарубежной территории» — расплывчатое определение. Например, ПАО «Аэрофлот» под этим предлогом могло бы увести «в черную зону» практически все свои закупки (потому что в любой его деятельности можно найти элемент, прямо или косвенно необходимый для деятельности и на зарубежной территории). Равно как у ПАО «Газпром», ПАО «Роснефть», ПАО «Сбербанк» и всех остальных

¹ Подробнее о специфике таких закупок см. материал Дмитрия Шкирдова. См. с. 26–29.

крупнейших заказчиков. То, что они не спешат этой лазейкой воспользоваться, можно только приветствовать.

Если же приземлиться с небес управления снабжением на землю регламентации закупок, возникает еще один вопрос — **а как именно в положении о закупке определять перечень взаимозависимых лиц?** Ведь у некоторых компаний их число исчисляется сотнями, и этот перечень отнюдь не статичный, а централизованный учет таких лиц ведется не у всех.

На практике внесение оперативных изменений в положение о закупке у большинства крупнейших заказчиков — задача нереальная (уж больно сложен процесс согласования и утверждения, да и наблюдательные советы и советы директоров собираются не часто и с более чем насыщенной другими вопросами повесткой).

В ст. 20 Налогового кодекса РФ (НК РФ) взаимозависимые юридические лица определены как организации, отношения между которыми могут оказывать влияние на условия или экономические результаты их деятельности или деятельности представляемых ими лиц: если одна организация непосредственно и (или) косвенно участвует в другой организации, и суммарная доля такого участия составляет более 20 процентов². Случаи отнесения таких лиц к взаимозависимым определены в ст. 105.1 НК РФ.

Закон требует указания в положении о закупке не случаев или категорий³, а перечня юридических лиц, являющихся взаимозависимыми. Соответственно, материнской компании придется наводить порядок с учетом взаимозависимых лиц и персонализировать их в положении о закупке (кстати, публичность подобной информации иногда может повредить их работе).

Видимо, оптимальным вариантом будет включение в положение о закупке не всех взаимозависимых лиц, а только тех, у кого реально осуществляются закупки. А на случай, если кого-то «забыли» или еще не успели включить в перечень — включение подобной ситуации в число оснований для выбора поставщика неконкурентным способом. Так же целесообразно регламентировать порядок подобных закупок (хоть и «вне» требований Закона № 223-ФЗ).

Например, в положении о закупке АО «КТРВ» одним из оснований закупки у единственного поставщика является потребность в товарах, работах или услугах, поставка, выполнение или оказание которых осуществляется Корпорацией, ДЗО Корпорации или Уполномоченной организацией.

ПРИСОЕДИНЕНИЕ К ПОЛОЖЕНИЮ О ЗАКУПКЕ. «КТО ШАГАЕТ ДРУЖНО В РЯД?...»

Следующая интересная новелла, также давно назревшая, — унификация закупок. До недавних пор единые правила корпоративных (а так же региональных и муниципальных) закупок по Закону № 223-ФЗ строилась на добровольно-принудительном принципе: головная организация (учредитель, собственник имущества и др.) разрабатывал положение о закупке и требовал от «подведомственных» заказчиков принять свои положения о закупке в точном соответствии с ним («присоединиться»). Ярким примером является Единый отраслевой стандарт закупок (Положение о закупке Росатома), по которому в настоящее время работает более 370 заказчиков⁴.

Теперь же орган управления «дочернего» и «внучатого» юридического лица может принять решение о присоединении к положению о закупке «материнской» компании (ч. 4 ст. 2 Закона № 223-ФЗ). Свое положение о закупке им разрабатывать, утверждать и размещать уже не требуется, вместо этого они должны разместить принятое решение о присоединении (в тот же пятнадцатидневный срок, что установлен законом для размещения положения о закупке).

При внесении изменений в положение о закупке «материнской» компании они в течение пятнадцати дней с размещения изменений в положение о закупке принимают решение о присоединении к этим изменениям, которое размещают опять же в пятнадцатидневный срок.

И все бы ничего, если бы не «но»: обеспечить принятие подобного решения органом управления в столь сжатые сроки — задача более чем сложная. И уж тем более — для нескольких десятков или сотен заказчиков. Так же неоднозначно выглядит ситуация, когда положение о закупке «материнской» организации изменено, но «дочка» не смогла принять решение о присоединении к этим изменениям в установленные сроки (почему бы не дать право «дочке» сразу присоединиться ко всем изменениям в будущем, ведь на деле это все равно пустая формальность?). Нет возможности и присоединиться с дополнениями, отражающих специфику закупок «дочерней» компании.

В качестве альтернативы данному пути остается «классика» — собственное положение о закупке, копирующее положение «материнской» организации.



ТИПОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ О ЗАКУПКЕ. ПОЛОЖЕНИЕ, КОТОРОЕ НЕ СОВСЕМ ПОЛОЖЕНИЕ...

Еще одна новелла также связана с решением задачи построения единообразной системы закупок, но уже на уровне бюджетных и автономных учреждений и унитарных предприятий. Подобное единообразие уже давно практикуется, например «Типовое положение о закупке товаров, работ, услуг» (г. Москва)⁵, однако теперь подходы должны значительно измениться.

В соответствии с ч. 2.1 ст. 2 Закона № 223-ФЗ **учредитель** бюджетного или автономного учреждения, собственник имущества унитарного предприятия или уполномоченный исполнительный властью орган **вправе утвердить типовое положение о закупке** и круг обязанных его применять «подведомственных» заказчиков. В таком положении определяется и дата, до наступления которой положения заказчиков должны быть приведены в соответствие с типовым. При этом вопрос применимости типовых положений «подведомственных»

заказчиков иной формы собственности (например, акционерных обществ) не урегулирован, а значит, на них типовое положение не может распространяться⁶.

Но самое важное — типовое положение о закупке **не является положением о закупке** в классическом понимании термина, а лишь закрытым перечнем обязательных для включения в положение о закупке конкретного заказчика правил и требований (которые он не вправе изменять):

- порядок подготовки и (или) осуществления закупки;
- способы закупок и условия их применения;
- срок заключения по результатам конкурентной закупки договора, установленный в соответствии с 223-ФЗ;
- особенности участия субъектов малого и среднего предпринимательства (СМСП) в соответствии с Законом № 223-ФЗ (Постановление Правительства РФ от 11.12.2014 г. № 1352).

Отметим, что должна быть определена дата, до которой положения о закупке приводятся в соответ-

² Доля косвенного участия одной организации в другой через последовательность иных организаций определяется в виде произведения долей непосредственного участия организаций этой последовательности одна в другой.

³ Хотя и такая трактовка среди экспертов встречается.

⁴ <http://www.rosatom.ru/vendors/>

⁵ Приказ Департамента городского имущества города Москвы, Главного контрольного управления города Москвы, Департамента города Москвы по конкурентной политике от 14.04.2015 г. № 72/38/70-01-43/15.

⁶ Скорее всего, это недосмотр законодателя.

ствие с типовым (не обязательно в самом типовом положении), а также перечень заказчиков, на которых данные требования распространяются.

Таким образом, все существующие на сегодняшний день «типовые» положения о закупке указанным условиям не соответствуют и должны быть оперативно изменены.

ИНФОРМАЦИЯ: РАСКРЫТИЕ И ЗАКРЫТИЕ

Значительные изменения произошли и на информационном поле.

Во-первых, легализована существующая практика управления закупочной деятельностью через региональные, муниципальные и корпоративные информационные системы в сфере закупок. Заказчики теперь получили возможность размещать информацию в ЕИС через такие системы, однако в случае выявления противоречий в информации приоритет остается за информацией, размещенной в ЕИС. Исчисление сроков осуществляется также с момента размещения информации в ЕИС.

Во-вторых, в ЕИС должен появиться реестр заказчиков, что помимо прочего, повысит защищенность от разного рода махинаторов (псевдозаказчиков⁷).

В-третьих, установлены новые ограничения на размещение информации в ЕИС. Правительство может установить перечни/группы ТРУ (товары, работы, услуги), закупки которых осуществляются конкретными заказчиками, сведения о которых не размещаются в ЕИС. Заказчик также вправе не размещать в ЕИС информацию о закупке ряда финансовых услуг, аренды и других договоров, предусматривающих переход прав владения/пользования недвижимостью.

КОНТРОЛЬ И ОБЖАЛОВАНИЕ

В сфере контроля произошло сразу два важных изменения. Первым стало введение в сферу государственно-корпоративных закупок ведомственного контроля закупочной деятельности (он, по факту, осуществлялся, но не был в законе формализован). Теперь контроль осуществляется за закупками подведомственных автономных и бюджетных учреждений, унитарных предприятий в порядке, установленном для:

- ФГУ и ФГУП — Правительством РФ;
- ГУ и ГУП — высшими исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации;
- МУ и МУП — местными администрациями.

Второе — радикально меняется порядок обжалования. Теперь в число оснований для обжалования входят⁸:

- осуществление заказчиком закупки с нарушением требований Закона № 223-ФЗ и (или) порядка подготовки и (или) осуществления закупки, содержащегося в положении о закупке;
- размещение в ЕИС положения о закупке или изменений в него, а также информации, подлежащей размещению, или нарушение сроков размещения;
- предъявление к участникам закупки требований, не предусмотренных документацией о конкурентной закупке;
- осуществление заказчиками закупки в отсутствие утвержденного и размещенного положения о закупке без применения отдельных положений 44-ФЗ, включая нарушение порядка применения указанных положений;
- размещение в ЕИС информации или размещение недостоверной информации о годовом объеме закупки, которую заказчики обязаны осуществить у СМСП;

Т. е. жаловаться можно на любые нарушения закона и положения о закупке. Обжалование же нарушений, совершенных после окончания срока подачи заявок, возможно только теми участниками закупки, которые подали заявки.

Тем самым законодатель «приоткрыл ящик Пандоры»: учитывая, что участником закупки теперь является любое⁹ юридическое или физическое лицо (в т. ч. объединения таких лиц), возникает столь привычная для контрактной системы проблема «массового обжалования», которая для заказчика, работающего на конкурентном рынке, чревата серьезными потерями.

Возможно по этой причине, законодатель попробовал ограничить контролирующий орган, установив, что рассмотрение жалобы должно ограничиваться только доводами, составляющими предмет обжалования¹⁰.

Однако ФАС России по-своему трактует данное ограничение. В письме¹¹, разосланном территориальным органам, указано, что жалоба подлежит рассмотрению строго в пределах изложенных в жалобе доводов, на основании которых принимается решение о ее обоснованности, однако при этом ФАС обязан принять решение о выдаче предписания с учетом всех выявленных нарушений в соответствии с ч. 17 ст. 18.1 135-ФЗ.

А ЧТО НАС ЖДЕТ ВПЕРЕДИ?

Основной пул поправок, касающихся в основном изменений в способах выбора поставщика, вступит в силу с 1 июля 2018 года. Среди них нужно в первую очередь выделить¹²:

1. Положением о закупке должны будут предусматриваться конкурентные и неконкурентные закупки, а также устанавливаться порядок осуществления таких закупок. **Конкурентные закупки по умолчанию — в электронной форме**, но допустимо *предусмотреть в положении их проведение и в «бумажной»*. Однако **конкурентные закупки с участием СМСП — только в электронной форме** (на площадках, соответствующих требованиям Закона № 44-ФЗ и отобранных Правительством РФ).
2. **Участником закупки является любое физическое или юридическое лицо** (и объединения первых или вторых). При этом более не действует ограничение, что такие лица должны также соответствовать требованиям, установленным заказчиком в положении о закупке. Тем не менее, как и раньше, заказчик определяет требования к участникам закупки в документации о конкурентной закупке в соответствии с положением о закупке.
3. **НМЦД** (начальная (максимальная) **цена договора**) **указывается одним из следующих способов**:
 - сведения о начальной (максимальной) цене договора (цена лота);
 - формула цены и максимальное значение цены договора;
 - цена единицы товара, работы, услуги и максимальное значение цены договора.
4. **Вводится ограничение на использование товарных знаков** (знаков обслуживания и т. п.), близкое к установленным в правилах контрактной системы. В случае указания на товарный знак необходимо использование слов «или эквивалент» (за некоторыми исключениями). Следует обозначить одну проблему, которая многократно возникала перед за-

казчиками, использовавшими ранее подобную формулировку: если указываешь «или эквивалент» — *не забывай определять параметры эквивалентности*, причем желательно не фиксированные (точное значение), а диапазоновые (от... до).

5. **Облегчаются и становятся более разумными требования к документам закупки**: для запросов котировок не требуется документация о закупке, а для закупки у единственного поставщика — извещение и документация (в остальных случаях конкурентных закупок, как и прежде, требуется извещение + документация + проект договора).
6. **Устанавливается порядок проведения конкурентной закупки, включая ряд обязательных требований к ее срокам и документообороту**, а также особенности для такой закупки в электронной форме.
 - Даны **определения всех предусмотренных законом способов закупок**.
 - **Минимальные сроки** на размещение извещения и документации в ЕИС: конкурс, аукцион — 15 дней, запрос котировок (только извещение) — 5 рабочих дней, запрос предложений — 7 рабочих дней (для закупок у СМСП — сроки короче).
 - Документация закупки разрабатывается всегда, кроме запроса котировок. Уточнены и требования к содержанию извещения и документации.
 - **Для конкурентной закупки обязательна комиссия** (соответственно, для неконкурентной закупки ее может и не быть).
 - **Только одна заявка от участника**, которую можно изменить или отозвать до окончания срока подачи. А значит, заказчики, привыкшие работать с подачей альтернативных предложений, должны эту возможность аккуратнее регламентировать (основное и альтернативное предложение — в составе одной заявки).
 - **Отмена проведения закупки заказчиком допустима только до окончания срока подачи заявок** (решение — в ЕИС в день его принятия). Позднее — только в случае обстоятельств непреодолимой силы в соответствии с ГК РФ. Или, разумеется, предписания ФАС России или решения суда.
 - **Ответ на запрос разъяснений** (с указанием предмета запроса, но не его автора) — в течение **3 рабочих дней** с размещением в ЕИС, право заказчика не разъяснять, если запрос позднее, чем за три рабочих

⁷ Подробнее о закупочном «рейдерстве» см: В.В. Кикавец, К.В. Кузнецов «От партнерства до рейдерства: практика государственных и государственно-корпоративных закупок». М.: Проспект, 2018.

⁸ С 01.07.2018 г. – еще и нарушение оператором электронной площадки требований 223-ФЗ.

⁹ С 01.07.2018 г. Ранее в качестве обязательного требования к участнику было еще и соответствие требованиям, установленным заказчиком. Впрочем, порядок обжалования, определенный ст. 18.1 Закона № 135-ФЗ, говорит об обжаловании лицами, подавшими заявки на участие в торгах. Но так как Закон № 223-ФЗ отправляет лишь к порядку обжалования, есть основания считать, что практика пойдет по пути возможности обжалования любым участником закупки.

¹⁰ А обжалование нарушений конкуренции осуществляется в соответствии со ст. 44 Закона № 135-ФЗ (до 1 месяца, с продлением не более чем на 2 месяца).

¹¹ Письмо ФАС РФ № ИА/3655/18 от 23.01.2018 г.

¹² См. также: Кузнецов К.В. 223-ФЗ: революция совершилась! «ПРОГОСЗАКАЗ.РФ» № 1, 2018.



дня до даты окончания срока подачи. При этом разъяснения не должны изменять предмет закупки и существенные условия проекта договора.

- В случае **внесения изменений** — информация в ЕИС в течение 3 дней со дня принятия решения, а **оставшийся срок** подачи должен составлять **не менее половины начального (при необходимости — продление)**.
- Конкурентные закупки могут быть многоэтапными.
- Легализован механизм, лежащий в основе «прейскурантных» и «зонтичных» закупок — по итогам конкурентной закупки **заказчик вправе заключить договоры с несколькими участниками такой закупки**.
- Установлены **требования к содержанию протоколов** (составляемому в ходе закупки (по результатам этапа) и итоговому).
- **Срок хранения** протоколов, заявок, документации, извещения, изменений, разъяснений — **не менее 3 лет**.
- **Обеспечение заявки не устанавливается**, если НМЦД не превышает **5 млн руб.**, в остальных же случаях оно не может быть более **5% от НМЦД**. Такое обеспечение удерживается при уклонении от за-

ключения договора или непредставлении обеспечения исполнения договора.

- По итогам конкурентной закупки возможно заключение нескольких договоров.
- Договор — не ранее 10-ти и не позднее 20-ти дней с даты размещения в ЕИС итогового протокола (при необходимости одобрения органом управления заказчика или обжаловании — 5 дней с даты таких решений).

Обратим внимание, что вышеуказанное касается только конкурентных закупок. Соответственно, для неконкурентных таких жестких рамок, включая товарный знак + эквивалент, не устанавливается.

7. Определяются **особенности осуществления конкурентной закупки в электронной форме**.

- **Документооборот закупки** от подачи заявки до формирования проектов протоколов обеспечивается электронной площадкой.
- Вводится определение оператора электронной площадки.
- Для участия в закупке участнику **необходима аккредитация**, порядок определяет оператор электронной площадки.
- В документообороте используется **усиленная квалифицированная электронная подпись**.

- Оператор размещает информацию и направляет уведомления в течение часа (изменения, разъяснения и др.)

8. Определены **требования к конкурентной закупке закрытым способом**.

- Закрытые конкурентные закупки в случае государственной тайны или соответствующего решения Правительства РФ.
- Информация о такой закупке не размещается в ЕИС. Остальные правила — как для конкурентных закупок, к участию адресно приглашаются не менее 2-х участников, способных выполнить договор.
- Правительство РФ определяет особенности документооборота, аккредитации и операторов при осуществлении закрытых конкурентных закупок в электронной форме.

9. **Детально регламентированы особенности конкурентной закупки в электронной форме только для СМСП**.

10. **Требования к закупке у единственного поставщика** (подрядчика, исполнителя) и исчерпывающий перечень случаев ее проведения **устанавливается положением о закупке** (что делает спорными конструкции «В случае решения... (руководителя, коллегиального органа и др.)»).

ПОПРАВКИ В ПОПРАВКИ

Очевидно, что в еще не вступившие в силу поправки в закон нужно срочно вносить изменения, так как помимо технических ошибок, налицо и ошибки процедурные.

Например, при проведении запроса котировок срок на подготовку и подачи заявки — от 4-х рабочих дней, но при этом заказчик вправе не давать разъяснения на запрос, поступивший менее чем за 3 рабочих дня, а на подготовку разъяснения отводится 3 рабочих дня.

Для того же запроса котировок документация не разрабатывается, но заявка должна содержать и информацию, и документы, предусмотренные документацией о конкурентной закупке, извещением о проведении запроса котировок в электронной форме.

Неоднозначной выглядит и возможность заказчика провести переговоры с участниками — СМСП (которые должны вроде как быть ему еще неизвестными до открытия доступа ко второй части заявки).

Есть и явные лазейки. Например, ничто не мешает заказчику «уйти» в зону неторговых процедур и неконкурентных закупок, а значит, избежать

многих установленных ограничений для конкурентной закупки.

К сожалению, перечень подобных проблемных моментов достаточно солидный, что требует незамедлительной работы над пакетом поправок в закон.

ИЗМЕНИТЬ ИЛИ НЕ ИЗМЕНИТЬ — ВОТ В ЧЕМ ВОПРОС

В соответствии с рассмотренным пакетом поправок, внесенных в Закон № 223-ФЗ, все заказчики должны внести необходимые изменения в свои **положения о закупке не позднее 1 января 2019 года**. На следующий день положение уже будет считаться размещенным, а значит, закупки должны будут проводиться заказчиком в соответствии с основными правилами закона о контрактной системе № 44-ФЗ.

Следует ли ждать конца года, учитывая, что ряд изменений уже вступили в силу, а основные вступят в силу уже с 01.07.18 г.? В идеале заказчику рекомендуется внести минимум два изменения в положение о закупке: незамедлительно, отразив вступившие в силу изменения, и накануне вступления в силу второго блока поправок.

К сожалению, на практике далеко не все заказчики имеют возможность следовать подобному совету (например, в крупных акционерных обществах заседания совета директоров проводятся достаточно редко и с весьма насыщенной повесткой).

Уже есть примеры указания заказчикам на необходимость незамедлительных корректировок положений о закупке со стороны надзорного органа. Так, прокуратурой Сонковского района в начале 2018 года была проведена проверка положений о закупках товаров, работ, услуг районных заказчиков — субъектов Закона № 223-ФЗ. Прокуратура указала¹³, что ФЗ от 31.12.2017 г. № 505-ФЗ были внесены изменения в ч. 10 ст. 3 Закона № 223-ФЗ в части порядка обжалования действий (бездействия) заказчика, комиссии по осуществлению закупок, оператора электронной площадки при закупке товаров, работ, услуг, если такие действия (бездействие) нарушают права и законные интересы участника закупки. Поэтому соответствующие нормы, установленные в положениях о закупке заказчиков, подлежит изменению. В связи с выявленными нарушениями закона на положения о закупке были принесены 9 протестов, которые находятся на рассмотрении.

Правда, тут вопрос скорее к авторам положений о закупке: нужно ли было изначально включать данные требования в положение о закупке. Тем не менее, звоночек тревожный. ■

¹³ <http://prokuratura.tver.ru/news/10136>.